

「経営戦略の立案と実行」コース

<p><b>経営戦略の立案・実行</b></p>	<p>1. 経営戦略の捉え方が分かる 2. 競争に勝つ戦略が立案できる</p>
<p>概要</p>	<p>テキスト3冊、添削3回、質問3回、期間3か月</p>
<p><b>1冊目「今時の経営戦略」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>①経営戦略の意義</li> <li>②経営ビジョン</li> <li>③M&amp;A・人工知能</li> <li>④経営スキル</li> </ul>	<p>経営環境が激変する中、自社・自部署の経営をどう実行するかとても難しい時代になってきています。このような時は経営戦略の基礎をしっかりと身に着けることが重要です。まずは、経営ビジョンを掲げ、戦略的に展開する仕組みを見に付けます。経営のスピード化、新たな分野進出にはM&amp;A、新しい発見・発想・しかけには人工知能AI利用など多様な経営スタイルを思考します。</p>
<p><b>2冊目「戦略の立案」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>①戦略の体系</li> <li>②戦略立案の注意点</li> <li>③戦略実行手法</li> <li>④戦略課題と解決</li> </ul>	<p>戦略を立案する時には体系的に作り上げると自分にも人にも分かりやすい。どの視点から立案すべきか、戦略目標から実行プロセスについて体系化し、具体化させることが重要です。体系が出来た後は、どのように実行すべきかであり、時間軸に従ってまとめあげます。この時には課題も明確にし、その解決の糸口を作り上げて行きます。</p>
<p><b>3冊目「戦略実行の組織」</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>①戦略実行組織</li> <li>②人材育成(管理職・社員)</li> <li>③蓄えるべき多様なスキル</li> <li>④実行リーダーシップ</li> </ul>	<p>戦略を立案したら次は実行です。新たな戦略を実行する組織に変えることとなります。しかし、単に組織を変えればよいというものではありません。実行する人材、特に管理職の意識を変え、能力の拡大を図る必要があります。そのためにはまず自分自身はどんなスキルを持てばよいか、実行のためのリーダーシップをどう発揮すればよいかを具体的にしていけます。</p> <p>コース終了時は満足できる経営戦略が立案でき、実行する組織が動きつつあることを期待したいです。</p>

お問合せ

アップ経営コンサルタント株式会社

電話 03-5651-0702 Fax 03-5651-0703

東京都中央区日本橋浜町2-61-6

詳細は <http://upkei.jp/>