

人工知能（AI）を活用した新しいWebビジネス教育！！スマホ・PC用

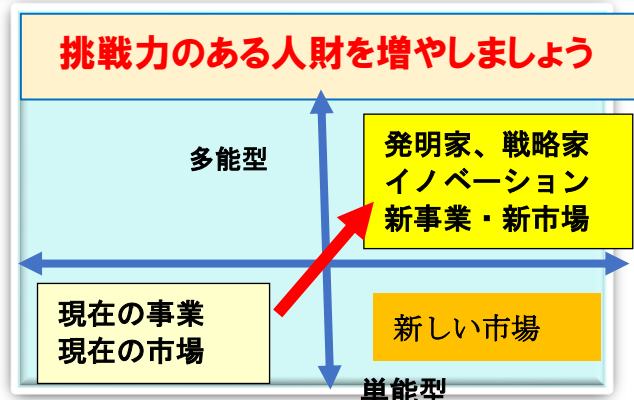
役員・管理職・社員のビジネスIQを高める自己実現型教育システム

「納得のAIなっちゃん」のご紹介

AIやロボット、IoT、5G、DXの進化で、ビジネスの現場は大きく様変わりする時代となっています。

これから管理職や社員に特に重要な能力は

- ★発明や発見力
 - ★イノベーションを起こす
 - ★経営戦略思考
- です。



「納得のAIなっちゃん」が貴社の社員の能力UPに貢献致します。

「納得のAIなっちゃん」は、PC・スマホで行うeラーニングです。26 講座あり、役員・管理職・社員のどなたもご利用できます。

講座内容は実際に各企業で教育研修を実施し、効果が高いものを厳選しテキストにしました。また、実際の仕事に即役立つ内容ばかりを集めています。ぜひ、貴社の皆さまの一層の能力向上にお役立て下さい。

IDとパスワードで即利用できます。AIチャット機能で質問しながら覚えることで、より深く学ぶことができます。

納得のAIなっちゃん

[トップメニュー](#)

[サイトについて](#)

[お問い合わせ](#)

[ログアウト](#)

MENU

ようこそ！ 納得のAIなっちゃんへ
ここは、あなたのビジネス知識や知恵を
増強する自発型IQ道場です。
必要なメニューを選択し、チャットボット
方式（質問）で確認しながら能力を高め、
新しいテーマにチャレンジしてください。

＜ご利用方法＞

1. メニューを選択してください。
2. メニュー内容が表示されます。
3. 質問文または番号を入力してください。
質問文はキーワードが短文で入力してください。
4. チャット画面に答えが表示されます。
5. 「TOPメニュー」で最初の画面に戻ります。

＜ご注意＞

- ※終了と同時に過去の質問や答えが消えます。
- ※自己の責任において活用してください。

ここがポイント！
AIチャットボット機能
で、より深く学べます

挑戦シリーズ

発明家になろう

イノベーションを起こそう

戦略家になろう

課題解決シリーズ

コミュ&リーダーシップ強化

能力開発・部下育成の極意

No.1・オンリー1になる

営業力強化シリーズ

新規顧客の開拓方法

既存顧客の売上拡大

人事評価シリーズ

人事評価力を高める

管理職や幹部になる能力診断

経営幹部シリーズ

役員になって会社を動かそう

部長になって事業を拡大しよう

課長になって挑戦型組織にしよう

マネジメントシリーズ

利益拡大マネジメント

短時間で高付加価値

会社を守るリスク対策

苦手解決シリーズ

苦手な部下の対処方法

苦手な上司の対処方法

苦手なお客様の対処方法

財務強化シリーズ

成功するM&A前と後

決算書で企業力を知る

コンプライアンスシリーズ

やってはいけない15か条

コンプライアンステスト

能力開発シリーズ

技術・開発者の“新”能力強化

仕事の生産性を高める知恵

高い成果達成への人間力強化

【26講座のご紹介】

役員・管理職・社員用

シリーズ	タイトル	内容
挑戦シリーズ (全員)	発明家になろう	・発明の入り口から出口まで。いつのまにか発明品が生まれています 今まで発明にまったく関心がない人も試すチャンスです。
	イノベーションを起こそう	・イノベーション実現のフェーズやそこで発揮すべき能力を理解し、イノベーションを起こすことに自信が持てます
	戦略家になろう	・「経営戦略・事業戦略・M&A戦略」多様な戦略手法で経営を拡大できます
マネジメント シリーズ (管理職)	利益拡大マネジメント	・組織計画立案や達成、効果的な組織運営方法について知ることができます
	短時間で高付加価値	・時間管理で高付加価値を見出すしくみが分かります。仕事改革の一環です
課題解決 シリーズ (社員・ 管理職)	会社を守るリスク対策	・社内外に潜む様々なリスクへの対応方法がわかります。
	コミュにケーション&リーダーシップ強化	・コミュニケーションの基本とリーダーシップの両方が身に付きます
	能力開発・部下育成の極意	・自分の能力の高め方のポイントが分かります。 部下を効果的に育成する方法が理解できます
	No.1 オンリー1 になる	・3年後、5年後の自分の姿を描き、実現ステップを思考します ・多様な部下にどのように対処すればよいか、事例研究します
苦手解決 (管理職・社員)	苦手な部下の対処方法	・苦手な上司をうまく利用し、ともに伸びる方法が分かります
	苦手な上司の対処方法	・難しいお客様をいかに振り向かせるか、営業必須手法が分かります
	苦手なお客様の対処方法	・難しいお客様をいかに振り向かせるか、営業必須手法が分かります
営業強化 (社員)	新規顧客の開拓方法	・新規顧客の営業プロセスの手順や秘訣を活用できます
	既存顧客の売上げ拡大	・既存顧客に新しい提案を繰り返す手順や秘訣を活用できます
財務強化 (役員)	成功する M&A 前と後 決算書で企業力を知る	・買収前の準備、買収後の経営の仕方での M&A 成功を理解できます ・決算書の内容理解と、その中に見える会社の力を知ることができます
人事評価 (社員・管 理職)	人事評価力を高める	・評価者の組織・個人目標設定、正しい公正な評価方法を身に着けます
	管理職や幹部になる能力 診断	・昇進・昇格前の自分の力がどれほどかをチェックできます。昇進を目指す 人に参考になります
コンプライ アンス (全員)	やってはいけない 15 か条	・「わかっているけどつい」事件を起こした人の言い訳です。法令違反、規定 違反、契約違反をしないと自分を戒める意味で定期的に確認しましょう
	コンプライアンステスト	・自分が本当にコンプライアンスのことを理解しているかの確認テストです 常に自分を戒めましょう
経営幹部 シリーズ (役員・ 管理職・ 社員)	役員になって会社を動か そう	・「会社をもっと良くしたい」「やってみたい事業がある」と思うなら、役員に挑 戦しましょう。ここでは、役員前から役員後までを掲載、事例もあります
	部長になって事業を拡大 しよう	・部長が持つておくべき知識や知恵に加えて経営力・行動力を高める方法を 理解できます。ぜひ、部長として大きく成長し事業を拡大しましょう。
	課長になって挑戦型組織 にしよう	・会社の発展・持続のためには新規事業や新商品への挑戦も必要です。 「挑戦的なアプローチ」を中心に意欲的な課長に役立つ内容を紹介します
能力開発 シリーズ (社員)	技術・開発者の“新”能力 開発	技術開発の基礎的部分の学習から、最新技術を活用する視点まで技術開 発者の能力向上に活用できます。
	仕事の生産性向上の知恵	・「生産性」のとらえ方を定義して、仕事生産性向上と、営業を基本とした仕 事向上方法を紹介します。
	高い成果達成への人間力 強化	・成果を向上させるには、業務力(営業、技術、管理)を磨くことは当然です が、その基盤になる人間力を理解し個別の能力を磨く方法を説明します。

■まずはデモ画面（１０タイトル内臓）

<https://demo.ainatsu.jp/>で内容をご覧ください。ＰＣ・スマホ

■利用価格(税込)月額利用料

企業向け価格

社員数	月額
基本価格は１名 22,000 円	
50 名の場合	110 万円
100 名の場合	220 万円
300 名の場合	660 万円
利用数制限はありません。何名でもご利用可能です	

■利用状況の分析機能

利用者別の利用状況がわかります。利用者ごとの利用状況は excel にも展開できます。

■東京都の企業は助成金を得られます

「中小企業オンラインスキルアップ支援事業」
申し込み期限 2020年9月21日

■貴社の独自の社員教育(商品知識・技術知識・資格・社内情報)に、制作致します。

制作方法・・・制作期間１カ月～２か月

①制作内容と項目を決めます（ファシリテーションを実施）

②項目ごとに詳細内容を決めます（貴社と当社）

③システムに設定（当社）

④貴社ご利用開始

ご費用 200 万円～ お見積り （項目数によって価格が変わります）

* 200 万円のばあいの項目数は 35 項目以内

■【開発・提供会社（共同開発）】

アップ経営コンサルタント株式会社 <https://upkei.jp/>（2000年に設立）

東京都中央区日本橋浜町 2-61-6 電話：03-5651-0702

大企業向け幹部研修（経営戦略など多数）、中継企業向け人事制度構築支援、中堅企業向け経営改革コンサルティング、ビジネス書多数、M&A 仲介

株式会社資産工学研究所 <http://www.iire.co.jp>（1998年設立）

東京都千代田区麹町 1-6-9 電話：03-5213-4655

大企業・中継企業の役員・社員向けファシリテーション多数、企業の業務改革、行動改革を実施

申し込み・問合せは

アップ経営コンサルタント株式会社

<https://upkei.jp/> お問い合わせ もしくは

電話：03-5651-0702 か info@upkei.jp まで